



Die EBS-SYSTART GmbH ist ein innovatives Ingenieurbüro für Elektrotechnik mit Sitz in Gröbenzell bei München. Wir entwickeln und fertigen elektronische Baugruppen für Unternehmen aus allen Industriebereichen. Hierbei leben wir die Faszination uns jeden Tag mit neuen Technologien und Systemen zu befassen. Unsere Kunden schätzen uns aufgrund unserer Erfahrungen und dem vielfältigen Know-how.

## Account Manager – Vertriebsinnendienst (m/w)

### Aufgabenbeschreibung

Ihre zentrale Aufgabe ist die Auftragsabwicklung, von der Auftrags erfassung bis zur Rechnungsstellung. Hierbei bilden Sie die Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unserer hausinternen Produktion. Gemeinsam mit der Geschäftsführung und der Produktionsleitung bauen Sie die Vertriebsabteilung der EBS-SYSTART GmbH weiter auf.

- Angebotserstellung und Angebotsverfolgung
- Auftragserfassung und Terminkoordination
- Nachkalkulation und Rechnungsstellung
- Kundenbetreuung und Akquise von Neukunden
- Optimierung des Wirtschaftswarensystems

### Unser Angebot

Gemeinsam mit Ihnen möchten wir die Abteilung Vertrieb weiter aufbauen. Wir fördern aktiv Ihren Erfahrungsschatz in der Elektronik-Fertigung. Wir bieten Ihnen eine enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und der Produktionsleitung an. Bei besonderer Eignung und Engagement möchten wir Ihnen die Vertriebsleitung anvertrauen.

### Profil

Abgeschlossene Ausbildung in einem technischen oder kaufmännischen Beruf. Gute Kenntnisse im Bereich der Elektronikfertigung sind erwünscht.

- Sie arbeiten zielorientiert und effizient.
- Sie besitzen ein hohes Qualitätsbewusstsein.
- Sie haben Verhandlungsgeschick.
- Sie denken unternehmerisch.
- Sie haben Lust auf Fort- und Weiterbildungen.
- Sie sind motiviert und engagiert.
- Sie sind geübt in der Bedienung von PCs.

**Senden Sie uns Ihre Bewerbung – wir freuen uns auf Sie!**